

BTS Technico-Commercial

Produits alimentaires & boissons
Formation en Apprentissage



Le secteur agroalimentaire recrute, devenez :

- *Responsable de rayons dans la distribution,*
- *Commercial(e) dans le secteur agroalimentaire.*

Une formation en alternance pour préparer un BTS dans une enseigne de la distribution ou dans une entreprise du secteur agroalimentaire, proche de chez vous.

■ Admissibilité.

- Moins de 26 ans.
- Titulaire du BAC.

■ Formation - Action

• L'alternance sur deux ans

- 60 semaines (60% du temps) dans une entreprise.
- 40 semaines (40% du temps) en centre de formation
- Alternance : 1 semaine centre, 1 à 2 semaines entreprise

• La maîtrise progressive du métier

Responsabilité de gammes de produits, actions commerciales, négociations, encadrement d'une équipe, gestion des ventes...

• Modules

Projet commercial et actions professionnelles - Organisation économique, sociale et juridique - Techniques d'expression, de communication et d'animation - Anglais - Traitement des données - Technologie de l'information et du multimédia - Economie - Gestion - Mercatique - Relation commerciale - Environnement technico-commercial produits alimentaires.

■ Examens

• Les évaluations se font en deux temps

- 50% en Contrôle Continu.
- 50% en Épreuves Finales.

■ La vie du centre

- Cadre exceptionnel au pied du château de Pierrefonds.
- Une équipe de spécialistes des formations du secteur alimentaire.
- Un réseau d'entreprises partenaires et de professionnels du secteur agroalimentaire.
- Voyages en Grèce, Irlande, Croatie...
- Des outils de travail adaptés : salle NTIC, WIFI.
- Logement proposé en pavillon ou en gîte.
- Sports & détente : un plus dans votre formation.
- Accès pratique depuis Compiègne et Crépy-en-Valois.



un cadre exceptionnel

NOS RÉFÉRENCES - Secteur Agroalimentaire



Carrefour



Auchan



E.LECLERC



cora



SUPER U



La Boîte à Fromage Tea Together

Rayon alimentaire BIO

L'APPRENTISSAGE

■ DES ÉTUDES RÉMUNÉRÉES

Vous êtes apprenti(e) salarié(e) et percevez une rémunération de votre entreprise d'accueil, dans le cadre d'un CDD. Ce salaire correspond à un pourcentage du SMIC (ou du salaire minimum conventionnel) déterminé en fonction de votre âge et de votre progression dans le cycle de formation.

Année	18-20 ans	21 ans et +
1 ^{ère} année	41%	53%
2 ^{ème} année	49%	61%

Vous bénéficiez des mêmes droits (congrés payés...) et devoirs (respect des règlements intérieurs...) qu'un employé.

■ LES PLUS

- **De nombreux partenaires sur votre région :** Si vous êtes pré sélectionné nous vous proposons une entreprise proche de votre domicile, le cas échéant nous construisons ensemble une liste d'entreprises que nous prospectons avec vous.
- **Régions :** Picardie, Ile-de-France, Champagne-Ardenne, Nord-Pas-de-Calais, Haute-Normandie.

■ Hébergement-restauration-transport :

Vous bénéficiez d'une indemnité versée par le Conseil Régional de Picardie.



FORMATION PROFESSIONNELLE Assurez votre avenir

Vous êtes dynamique et aimez le contact. Vous êtes motivé(e) pour promouvoir et commercialiser les produits alimentaires et défendre le savoir-faire des entreprises alimentaires.

■ UNE DOUBLE COMPÉTENCE : BIEN CONNAÎTRE SON PRODUIT POUR MIEUX LE VENDRE !

Le commercial exerce au sein d'entreprises commerciales et industrielles en relation avec les différents services (direction, production, marketing, études...). Il assure le développement commercial et l'accroissement des ventes de sa société auprès de prospects et de clients (de particuliers ou de professionnels).

Le responsable de rayons exerce dans les grandes surfaces alimentaires. Il est responsable d'un centre de profit, il gère les flux de marchandises, met en place les opérations commerciales et coordonne les activités d'une équipe de vendeurs de plusieurs rayons de produits alimentaires.

■ L'après BTS :

90% de nos apprentis se voient proposer un contrat de travail à l'issue de leur formation.

Les titulaires du BTSA technico-commercial produits alimentaires & boissons ont aussi la possibilité de continuer leurs études en Licence puis Master. Le CFCA propose, pour ceux qui souhaitent compléter leur formation à l'issue du BTS, un Bac+3 DISTRIMANAGER en apprentissage.

■ Des perspectives d'évolution

Votre enthousiasme, vos compétences et votre mobilité vous permettront d'évoluer dans le commerce, le marketing, la gestion, les achats...



Information et inscription :

CFCA Pierrefonds - Institut Charles Quentin 1 rue Sabatier 60350 PIERREFONDS

Tél. 03 44 42 79 94 - Fax 03 44 42 44 85

Mail : cfca@charlesquentin.com - Site : www.formations-alternance.fr